MARKETING ESTRATEGICO 360° Parte 3/3

Formato: Cursos online y Servicios de Suscripción Idioma: Español

hotmart Marketplace

El curso de "Marketing Estratégico 360" es una oportunidad única para adquirir las habilidades y conocimientos necesarios para dominar el marketing en todas sus dimensiones. A través de un enfoque integral y estratégico, exploraremos el proceso completo del marketing, desde la identificación y atracción del mercado hasta la retención de clientes.

Si deseas tener comunicación directa envía un whatsapp al 55 32268861

Este curso Aprenderás a analizar y comprender a tu público objetivo, seleccionar los canales y medios publicitarios más efectivos. Además, profundizaremos en las técnicas de venta neurorrelacional, que te permitirán establecer conexiones emocionales con tus clientes y maximizar tus

research NeuroConsulting Mx

- Certificado de conclusión
- Estudia a tu manera y en cualquier dispositivo
- 8 clases y 5 horas de contenido original

Categoría: Negocios y Carrera
Formato: Cursos online y Servicios de Suscripción

Autor(a)
Jesus Muñoz

¿Ya tienes el producto? Accede ahora →

Contenido

01 MODULO 1 PROCESO DE ESTRATEGIA 360°

- SESION 1 Introducción Una Nueva Visón del Marketing
- SESION 2 IDENTIFICAR Y ATRAER AL CLIENTE
- SESION 3 SATISFACCION Y CLAVES DE SERVICIO AL CLIENTE
- SESION 4 CRM, RETENCION DE CLIENTES

02 MODULO 2 TÚ MARKETING,: EL PRINCIPIO Y FIN

- SESION 5 PROPOSITO DEL MARKETING ESTRATEGICO
- SESION 6 LA EVOLUCION DE LAS 4P A LAS NUEVAS 7P

03 MODULO 3 MARKETING CON VALORES Y PROPÓSITO

- SESION 7 EQUIPO CONECTADO Y CON SENTIDO
- SESION 8 IDENTIDAD DE LA MARCA, VALORES Y PROPÓSITO